

2023

REPORTE

DE INVERSIONES
CAPITAL EMPRENDEDOR
PERUANO





La Asociación Peruana de Capital Semilla y Emprendedor (PECAP) representa a los inversionistas de capital semilla y emprendedor en Perú.

MISIÓN

Promover un mercado de capital emprendedor inclusivo, rentable y con impacto positivo en la sociedad.

VISIÓN

Generar inversiones en capital emprendedor por USD 1000 millones para el año 2030.

VALORES

- Data driven
- Inclusión y Diversidad
- Objetividad
- Independencia
- Sostenibilidad

OBJETIVOS



Nuestro propósito es promover el financiamiento para emprendimientos innovadores que generen desarrollo inclusivo en Perú.

De esta manera, nuestro objetivo principal es contribuir al aumento de la productividad y competitividad del país, y a la generación de empleo de calidad.



Visibilizar el desarrollo del mercado de capital emprendedor



Incrementar la diversidad e inclusión en el ecosistema de emprendimiento



01

Generar información del mercado de capital emprendedor

02



03

Promover iniciativas de diálogo político en temas de capital emprendedor

04



05

Incentivar y asegurar buenas prácticas y altos estándares éticos en el mercado

Alineados con los Objetivos de Desarrollo Sostenible

5



Impulsar la participación de la mujer como inversionista y emprendedora.

8



Generar indirectamente empleo de calidad y bienestar a través de la inversión en emprendimientos innovadores

9



Fomentar a la innovación como un elemento crítico para el desarrollo del país.



Promover la generación de bienestar inclusivo a través de la inversión y el emprendimiento innovador.

MIEMBROS ASOCIADOS

ACELERADORAS

endeavor



StartUPC

Powered by:UPCUCY

CORPORATE VENTURE CAPITAL (CVC)



FONDOS DE VENTURE CAPITAL (FONDOS VC)



REDES DE INVERSIÓN ÁNGEL



SAFI



*Mayor información sobre nuestros miembros: www.pecap.pe/directorio

MIEMBROS

AFILIADOS

INCUBADORAS



CENTROS DE INNOVACION



CORPORATIVOS



ESTUDIOS DE ABOGADOS



SERVICIOS FINANCIEROS

BCPXPLORE

Banca para Empresas Digitales & Fintech



COMPAÑÍAS DE TECNOLOGIA

CONSULTORAS

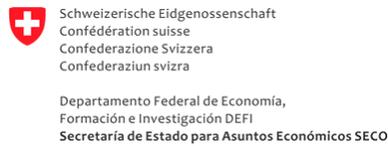


*Mayor información sobre nuestros miembros: www.pecap.pe/directorio

ALIADOS

Tenemos una alianza con las principales organizaciones y asociaciones de capital privado y emprendedor en América Latina, Europa y Perú.

INTERNACIONALES



NACIONALES



INDICE

Introducción PECAP	2
Prólogo Miguel Paredes Venture Partner, Silicon Foundry	8
Perspectivas del año 2024 José García Herz Managing Partner, Winnipeg Ventures - Presidente, PECAP	10
Inversiones de Venture Capital 2023	12
Inversión por Tipo de Inversionista	17
Inversión por Tipo de Sector	19
Startups con las Rondas más Grandes	21
Impacto en la Generación de Empleo en el 2023	22
Participación de la Mujer	23
Mujeres en Roles de Liderazgo	24
Políticas Públicas Jazmin Gustale General Partner, iThink VC	25
PRVC 2023 Peru Regional VC Norte 2023 Piura, Perú	29
PVCC 2023 Perú Venture Capital Conference 2023	30
VC LATAM SUMMIT 2023	33
Actividades PECAP	34
Metodología	37
Glosario	38

PROLOGO

ESCRITO POR:

Miguel Paredes, PhD
Venture Partner

**Silicon
Foundry**
a KEARNEY company

En 2023, el panorama del capital de riesgo en Perú enfrentó un año desafiante con una disminución significativa del volumen de inversiones del 43 %, alcanzando los \$50 millones. A pesar de esto, el ecosistema mostró resiliencia, y si bien no creció, los inversores locales mantuvieron su participación, invirtiendo en un total de 42 startups, uno más que en 2022.

Si bien la inversión internacional disminuyó y la inversión local se estancó, el creciente uso de financiamiento de deuda, particularmente en el sector fintech y en 81 % del total de las transacciones en todos los sectores, refleja un interés hacia startups en etapas de expansión y una creciente aversión a las transacciones e instrumentos que conllevan mayor incertidumbre como las inversiones en startups pre-semilla que pasaron de 9 inversiones en el 2022 a 4 inversiones en el 2023, o la utilización de SAFE's que pasó de 55 % en el 2022 al 11 % en el 2023.

El sector fintech siguió destacándose en el ecosistema emprendedor Peruano, captando el 58 % de las inversiones totales y siendo motor de impulso. Este año también mostró un aumento en las inversiones en etapas semilla y de expansión, lo que marca el progreso del ecosistema de startups en Perú.



La dedicación de los VC locales e internacionales, los inversores ángel y los VC corporativos, que juntos invirtieron US\$7.7 Millones, resalta el compromiso continuo con la innovación, incluso frente a dificultades económicas. A medida que el Perú crezca su oferta de startups innovadoras, esperamos atraer más inversionistas institucionales (VCs) y esto a su vez llevará a que se formen más VCs locales que servirán de socios de los internacionales.

Además, el ecosistema emprendedor se mantuvo dinámico, con numerosos eventos que contribuyeron a la creación de más de 2,000 empleos en startups, lo que evidencia el impacto positivo del capital de riesgo y el fruto de los esfuerzos por promover esta clase de activos. No obstante, persisten desafíos, como la reducción en el liderazgo femenino dentro de las startups y la persistente brecha de género en la fuerza laboral, temas que requieren atención urgente para garantizar un crecimiento inclusivo en el futuro. Es crucial cuestionarnos las causas de esta brecha

y, en particular, por qué las mujeres están subrepresentadas en roles de liderazgo dentro del ecosistema emprendedor.

Al hacer un balance de 2023, mantenemos un optimismo firme hacia el futuro. El ecosistema de capital de riesgo en Perú ha demostrado su capacidad de

adaptación ante la adversidad. Con una colaboración estratégica y un apoyo continuo de todos los actores del ecosistema, confiamos en que estamos en el camino hacia un futuro próspero e innovador, que permitirá al Perú capitalizar el espíritu emprendedor y el talento de su gente.



Miguel Paredes

“ *El ecosistema de capital de riesgo en Perú ha demostrado su capacidad de adaptación ante la adversidad.* ”

ESCRITO POR:

José García Herz

Presidente



Asociación Peruana de Capital Semilla y Emprendedor

Para el 2024, el Venture Capital (VC) en Perú tiene una perspectiva positiva, basadas en las tendencias del 2023 y las expectativas del mercado. Aunque en el 2023 el sector enfrentó una contracción, con una disminución del 43 % en el volumen de inversión y poca inversión en equity, se observó una creciente participación de inversionistas locales y el ecosistema mostró señales claras de madurez. Con este contexto, el 2024 podría marcar un punto de inflexión con un aumento significativo de la inversión y mayor dinamismo en las transacciones.

Crecimiento de la inversión local y consolidación del ecosistema

Uno de los cambios más notables en el 2023 fue el aumento en la participación de inversionistas locales, que pasaron del 16 % en 2022 al 39 % en 2023. Esto refleja una mayor confianza de los actores nacionales en las startups peruanas y su potencial de crecimiento. Para el 2024, se espera que esta tendencia continúe, con una mayor movilización de capital local que, junto con la entrada de inversionistas internacionales, podría duplicar las inversiones observadas en el 2023. Este incremento en la participación local no solo fortalece el ecosistema, sino que también abre oportunidades para nuevas dinámicas y alianzas estratégicas entre startups e inversores peruanos, tanto fondos como inversionistas corporativos.



Expansión de rondas más grandes y startups maduras

A medida que el ecosistema madura, las startups peruanas están cada vez mejor posicionadas para levantar rondas de financiamiento más grandes. En el 2023, se observó un número creciente en startups dos transacciones en etapa de expansión, pero sobre todo inversión en una nueva base de startups con equipos cada vez más maduros y con mayor experiencia. Para el 2024, se espera que este tipo de transacciones aumente, con startups más maduras atrayendo mayores sumas de capital, tanto en deuda como en equity. Esto coincide con las expectativas del mercado de que la inversión en equity podría multiplicarse respecto al 2023.

Sector fintech como líder de inversión

El sector fintech dominó el 2023, representando el 58 % del total de inversiones, con una fuerte preferencia por el financiamiento mediante deuda. Este sector juega un papel crucial en la inclusión financiera, y su potencial

de expansión regional lo convierten en un atractivo para inversionistas tanto locales como internacionales. Además, la consolidación de fintechs podría generar nuevas oportunidades para exits y adquisiciones estratégicas.

Diversificación de sectores en crecimiento

Si bien fintech lidera sectores como Foodtech, Edtech y Logística también han comenzado a atraer una porción significativa de inversión. En 2024, es probable que estas áreas continúen ganando terreno, impulsadas por la creciente demanda de soluciones innovadoras en educación, alimentación y transporte. La diversificación sectorial fortalecerá el ecosistema, permitiendo enfocarse en solucionar problemas diversos de Perú y América Latina. Sectores como biotecnología e inversión en temas de Agtech y Minetech también deberían aumentar en la medida que las empresas tengan programas de innovación abierta.

Mayor actividad en M&A y exits

Con varios exits importantes en 2023, como la adquisición de Joinnus por Credicorp, se espera que el 2024 traiga

un aumento en las transacciones de M&A. A medida que más startups alcanzan etapas de madurez se vuelven atractivas para adquisiciones estratégicas.

Nuevos fondos y corporativos

Estamos viendo también mayor actividad en fondos emergentes como ADN VC, EMA Ventures y Worthit que se convierten en el semillero de nuevos gestores de fondos locales, esenciales para la inversión en etapas tempranas en el Perú. Además, se espera que otros corporativos se unan a Krealo y Wayra en la inversión en startups peruanas, dado que el corporate venture capital es clave en un ecosistema emergente como el peruano.

En resumen, el 2024 proyecta un panorama positivo de crecimiento para el Venture Capital en Perú, con más rondas de financiamiento, mayor participación de inversionistas locales, y un entorno propicio para la consolidación y expansión de startups.



José García Herz

“ El 2024 proyecta un panorama positivo de crecimiento para el Venture Capital en Perú ”

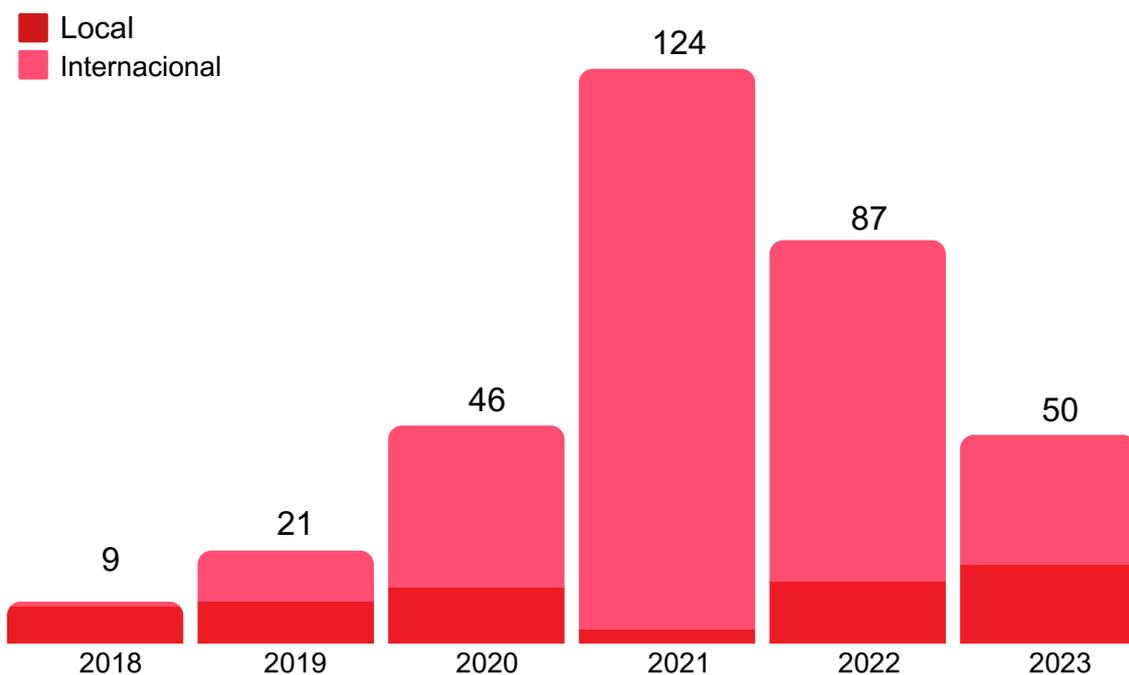
INVERSIONES

de Venture Capital 2023

En el 2023, el sector de Venture Capital de América Latina y Perú se ha enfrentado a varios desafíos como la incertidumbre económica mundial, la volatilidad en los mercados financieros y los cambios en las políticas gubernamentales. Así, en Perú, el sector se vio afectado por una disminución en el volumen de inversiones respecto al año anterior de 43 % (USD 87 millones en 2022, USD 50 millones en 2023). A pesar de esta contracción, sucedió un fenómeno que vale la pena destacar en el ecosistema de inversiones: un progresivo crecimiento del porcentaje de inversiones realizadas por actores locales en comparación con los inversores extranjeros (16 % en 2022, 39 % en 2023).

Este aumento en la participación de inversionistas locales podría interpretarse como una señal de madurez y fortaleza en el mercado de Venture Capital peruano. Los inversores locales, familiarizados con el entorno empresarial y las oportunidades de inversión en el país, están mostrando una mayor confianza en financiar startups y proyectos innovadores. A medida que los inversionistas locales continúen aumentando su participación en el mercado de Venture Capital, podrían surgir nuevas oportunidades y dinámicas que impulsen aún más la innovación y el desarrollo empresarial en el país.

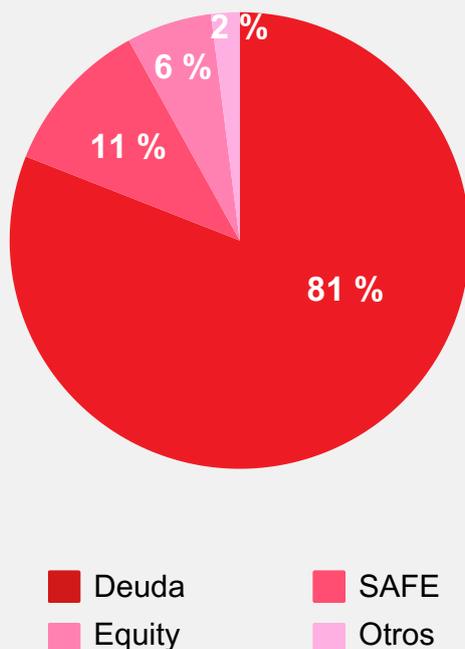
GRÁFICO 01
Monto Financiado en Startups peruana en USD millones
(2018 - 2023)



Con relación a la utilización de instrumentos financieros, se experimentaron cambios en 2023. A diferencia del año anterior, donde el mecanismo más utilizado fue el SAFE, en 2023 se observó una marcada preferencia por las inversiones en Deuda, representando el 81% del total. Este cambio podría atribuirse a diversas razones, siendo la principal el levantamiento de fondeo por parte de las fintech de préstamo. Ello va aunado con la búsqueda de mayor seguridad por parte de los inversores. Además, el 11 % fue destinado a SAFE, el 6 % a Equity y el 2 % a Otros reflejan una diversificación en los instrumentos financieros utilizados para financiar startups y proyectos innovadores en el país.

Por lo explicado casi la totalidad de los fondos colocados en deuda, el 81 %, se destinó al sector fintech. Este enfoque hacia el sector fintech sugiere un creciente interés por parte de los inversionistas en las oportunidades que ofrece este segmento en el mercado peruano. Además, tiene un impacto significativo en la inclusión financiera y el acceso a servicios financieros en todo el país, impulsando así el desarrollo económico y social a largo plazo.

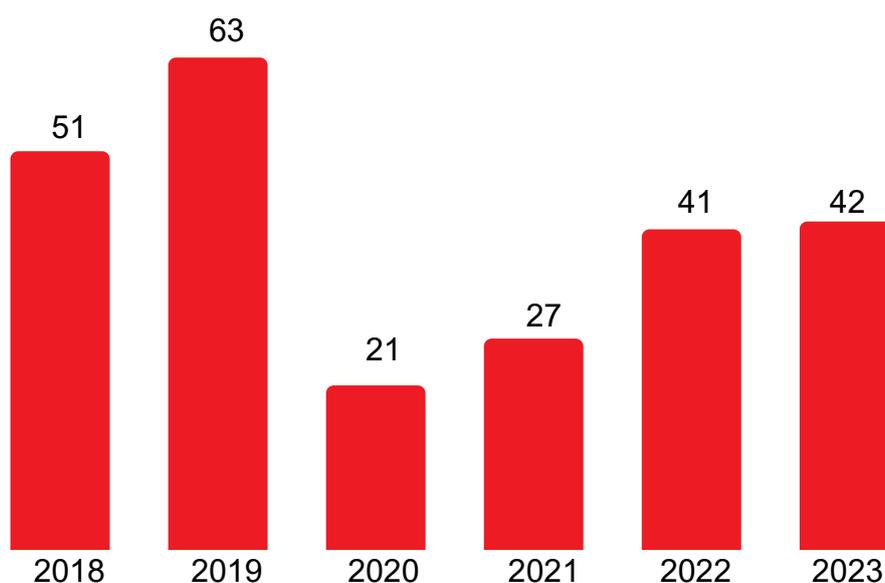
GRÁFICO 02
Distribución de los instrumentos de financiamiento
(2023)



Por otro lado, con respecto a la evolución del número de transacciones de Venture Capital en startups peruanas, durante el período comprendido entre 2018 y 2023 revela una dinámica interesante en el ecosistema de inversión. A pesar de un inicio sólido, con un elevado número de transacciones en 2018 y 2019, con 51 y 63 respectivamente, se observó una disminución en 2020 con solo 21 transacciones. Sin embargo, este descenso fue seguido por un repunte constante en los años subsiguientes, alcanzando un total de 42 transacciones en 2023. Este patrón de crecimiento gradual sugiere una recuperación y fortalecimiento del mercado de Venture Capital peruano después del impacto inicial de la pandemia y otros factores externos.

Es importante destacar que, a pesar de que en 2018 y 2019 hubo un mayor número de transacciones, el volumen de inversión promedio fue notablemente menor en comparación con los años siguientes. Esta discrepancia podría indicar una evolución en la calidad y escala de las inversiones realizadas en startups peruanas a lo largo del tiempo. A medida que el mercado madura y se consolida, es plausible que los inversores opten por realizar inversiones más significativas en proyectos con mayor potencial de crecimiento a largo plazo, lo que se refleja en un aumento en el volumen de inversión promedio en los años posteriores a 2019.

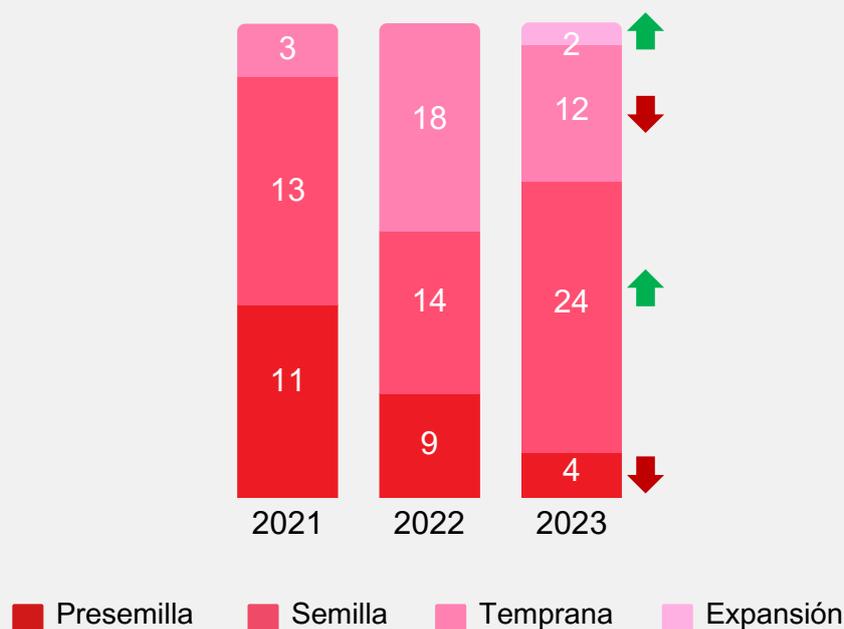
GRÁFICO 03
Número de transacciones de Startups Peruanas
(2018 - 2023)



Con relación a la distribución del número de transacciones en startups peruanas según la etapa de desarrollo, se presenta una tendencia relevante en el ecosistema de inversión. En 2023, las transacciones en etapa temprana representaron el 29 % del total, experimentando una disminución de seis operaciones con respecto al año anterior. Esta reducción podría atribuirse a una mayor selectividad por parte de los inversores en proyectos en etapas más avanzadas de desarrollo. Asimismo, las transacciones en etapa pre-semilla continuaron disminuyendo por segundo año consecutivo, con solo cuatro operaciones en 2023, representando el 10 % del total, lo que podría indicar un desafío persistente para las startups en las etapas más incipientes en la atracción de capital.

Por otro lado, las transacciones en etapa semilla representaron el 57 % del total en 2023, con 24 operaciones, lo que marca un aumento significativo de diez transacciones con respecto al año anterior. Este incremento sugiere un renovado interés por parte de los inversores en financiar startups en etapas tempranas de desarrollo, posiblemente impulsado por el potencial de crecimiento y la innovación que estas empresas representan. Además, es notable mencionar que por primera vez en 2023 se observaron transacciones en etapa de expansión, con dos operaciones, lo que podría indicar una evolución y madurez en el ciclo de vida de las startups peruanas, así como un mayor apetito por parte de los inversores en respaldar empresas en etapas más avanzadas de crecimiento y consolidación.

GRÁFICO 04
Distribución del número de transacciones de
Startups Peruanas según Etapa
(2021 - 2023)



Sobre la distribución del número de transacciones de startups peruanas según el origen del inversor, se revela una dinámica de diversificación en el ecosistema de inversión. En 2023, los inversionistas locales efectuaron un total de nueve transacciones, representando el 21 % del total. Esta participación refleja un compromiso creciente por parte de los actores locales en respaldar el desarrollo y la innovación empresarial dentro del país. Por otro lado, los inversionistas extranjeros o internacionales llevaron a cabo 19 transacciones, lo que representa el 45 % del total, destacando el interés continuo de los inversores internacionales en el potencial del mercado peruano y su disposición para contribuir al crecimiento de las startups locales.

Finalmente, hubo un grupo de startups que se financiaron con una mezcla de inversionistas, locales y extranjeros, los cuales representaron 14 transacciones, equivalente al 33 % del total, lo que subraya la colaboración y la sinergia entre los inversionistas locales y extranjeros en el respaldo a proyectos empresariales en Perú. Esta distribución diversificada de inversiones según el origen del inversor contribuye a fortalecer el ecosistema de Venture Capital en el país y a impulsar el crecimiento sostenible de las startups peruanas.

TABLA 01
Distribución del número de transacciones de
Startups Peruanas según Origen del Inversionista
(2023)

Origen de Inversionista	Número de Transacciones	%
Local	9	21 %
Internacional	19	45 %
Mixto	14	33 %

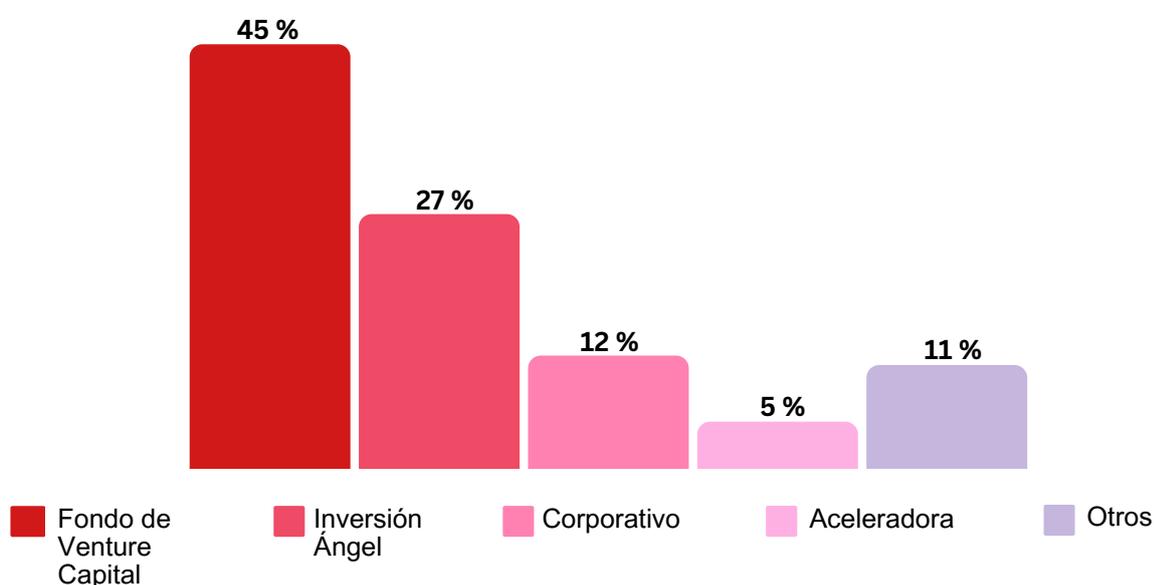
INVERSIÓN

por Tipo de Inversorista

En el panorama del Venture Capital en Perú, la distribución del porcentaje del monto de financiamiento según el tipo de inversionista proporciona una visión detallada de las fuentes de capital que respaldan el crecimiento de las startups en el país. Destaca que los Fondos de Venture representan el 45 % del volumen total de inversiones, lo que subraya la importancia y el papel activo de estos fondos en el ecosistema de inversión peruano. Estos fondos, con su enfoque en la financiación de empresas en etapas de crecimiento, desempeñan un papel crucial en el impulso de la innovación y el desarrollo empresarial en el país, al proporcionar capital y recursos estratégicos para el crecimiento y la expansión de las startups locales.

Por otro lado, los Inversoristas Ángeles contribuyeron con el 27 % del volumen total de inversiones, cumpliendo con papel crucial en el respaldo a las startups peruanas. Estos inversionistas, con su capacidad para proporcionar capital, experiencia y redes de contactos, desempeñan un papel vital en el apoyo a empresas en etapas tempranas de desarrollo. Seguido, los inversionistas Corporativos representaron el 12 % del total del volumen de inversiones; las aceleradoras, el 5 %; y otros, el 11 %, colaborando en el fortalecimiento del ecosistema de Venture Capital en Perú y a impulsar el crecimiento sostenible de las empresas emergentes en el país. Se espera que con el surgimiento de más recursos de Corporate Venture Capital el número y monto de los corporativos tomará mayor importancia en los siguientes años.

GRÁFICO 05
Porcentaje del Monto de Financiamiento
según tipo de inversionista
(2023)



Nota: No incluye deuda

Con respecto a la distribución del monto invertido por tipo de inversionista según su fuente de origen, se observan una serie de patrones a considerar. Los Fondos de Venture Capital, siendo mayoritariamente locales en su origen (77 %), representan una parte significativa del total de inversiones en equity, contribuyendo con aproximadamente 4.1 millones de dólares. Esta participación de los fondos locales refleja un compromiso sólido de la comunidad de inversores peruanos en respaldar el crecimiento y desarrollo de las startups del país, que se espera que aumente con el lanzamiento de nuevos fondos. Por otro lado, los inversionistas internacionales tienen una presencia destacada en el segmento de Ángeles, con el 60 % de la inversión total de 2.5 millones de dólares.

Además, los inversionistas corporativos, con una participación mayoritariamente internacional (64 %), contribuyeron con 1.1 millones de dólares. Por otro lado, las inversiones a través de aceleradoras muestran un predominio abrumador de inversores locales, con un porcentaje de 89 %. En conjunto, esta distribución diversificada de inversiones por tipo de inversionista y origen de la fuente contribuye a fortalecer el ecosistema de Venture capital en Perú y a impulsar el desarrollo de las startups nacionales.

TABLA 02
Monto invertido por tipo de inversionista
según fuente de origen
(2022 y 2023)

Tipo de Inversionista	Local	Internacional	Total (USD en millones)
Fondo de Venture Capital	77 %	23 %	4.1
Inversión Ángel	40 %	60 %	2.5
Corporativo	36 %	64 %	1.1
Aceleradora	89 %	11 %	0.5
Otros	16 %	84 %	1.0

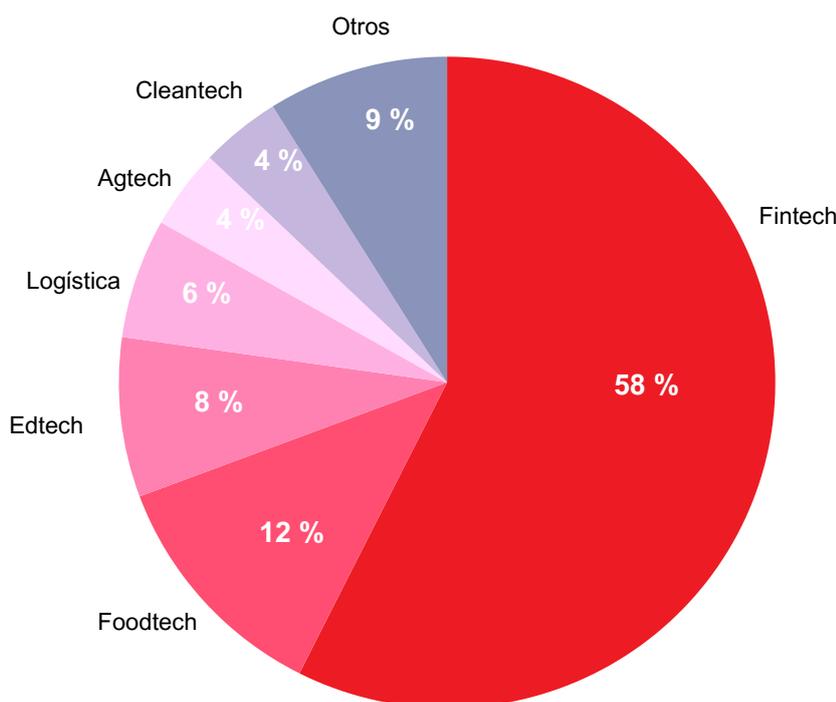
Nota: No incluye deuda

Inversión por **TIPO DE SECTOR**

La inversión en startups peruanas por sector revela un panorama diversificado en el mercado de Venture Capital del país. El sector Fintech lidera la tabla con una inversión significativa de 5.4 millones de dólares, representando el 58 % del total. Esta cifra refleja la creciente importancia de la tecnología financiera en el ecosistema empresarial peruano y el interés de los inversores en respaldar empresas innovadoras que están transformando el sector financiero.

Por otro lado, sectores emergentes como Foodtech, Edtech y Logística también recibieron inversiones, con montos de 1.1, 0.7 y 0.5 millones de dólares respectivamente. Estas inversiones destacan el potencial de crecimiento y la demanda del mercado en áreas clave como la alimentación, la educación y la logística, impulsando así la innovación y el desarrollo en diversos sectores de la economía peruana. Finalmente, la tabla muestra inversiones en sectores como Agtech, Cleantech y Otros, cada uno contribuyendo con montos más modestos pero aún significativos al ecosistema general de inversión en startups peruanas.

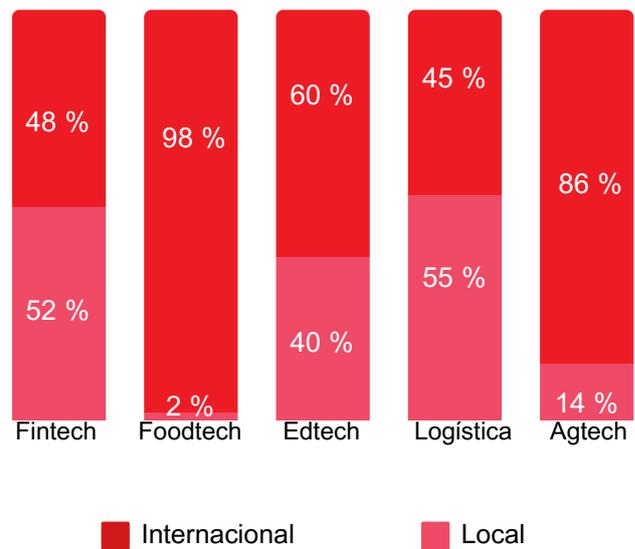
GRÁFICO 06
Inversión en Startups Peruanas por Sector
(2023)



Nota: No incluye deuda

La inversión en startups peruanas varía según el sector y la procedencia de los inversores, reflejando diversas tendencias en el mercado de Venture Capital. Mientras que el sector Fintech atrae inversiones tanto locales como internacionales de manera equitativa (48 %, local y 52 %, internacional), áreas como Foodtech, Edtech y Agtech muestran una clara preferencia por el financiamiento extranjero, con 98 %, 60 % y 86 %, respectivamente. Por otro lado, el sector de Logística recibe una mayor proporción de inversiones locales, lo que sugiere un compromiso local con el desarrollo de sectores tradicionales. Esta distribución demuestra la interacción dinámica entre inversores locales y extranjeros en el respaldo a las startups peruanas, revelando las oportunidades específicas que cada sector presenta tanto a nivel nacional como internacional.

GRÁFICO 07
Distribución de inversión en el Top 5 de Sectores de mayor inversión (2023)



Durante el 2023, se reportaron cuatro exits en el ecosistema peruano con la adquisición de JOKR por InRetail, Rebajatuscuentas.com por Grupo Coril, Queestudiar.la por Corporación San Ignacio de Loyola y Joinnus por Credicorp.

TABLA 03
Exits del Ecosistema (2023)

Adquiriente	Adquirido

STARTUPS

con Rondas Más Grandes

El contenido de esta página es solo informativo y no constituye una oferta de inversión ni un consejo de inversión. Este contenido es solo informativo y no constituye una oferta de inversión ni un consejo de inversión.

LEASY

**Contenido no disponible
para versión gratuita**

Páginas 21 a 29

Si deseas adquirir la versión completa,
escribe a comunicaciones@pecap.pe



EVENTO REGIONAL

PERU REGIONAL VC NORTE

Piura - Perú

La primera edición del Perú Regional VC Norte 2023 se llevó a cabo el 4 de octubre en la Universidad de Piura, Piura - Perú, con el objetivo de educar y fortalecer el ecosistema emprendedor peruano. Además, se buscó descentralizar y llevar las oportunidades de inversión y conocimiento a todas las regiones del país.

Este evento, realizado con el Centro de Innovación HUB UDEP, contó con la participación de 36 speakers, quienes eran actores clave del ecosistema emprendedor peruano.

Se desarrollaron dos espacios en paralelo, uno enfocado en “inversionistas y corporativos”, y otro en “emprendedores y startups”, brindando una experiencia enfocada en las necesidades de cada perfil.

1ra edición | MÉTRICAS PRVC PIURA 2023

600
REGISTRADOS

400
ASISTENTES

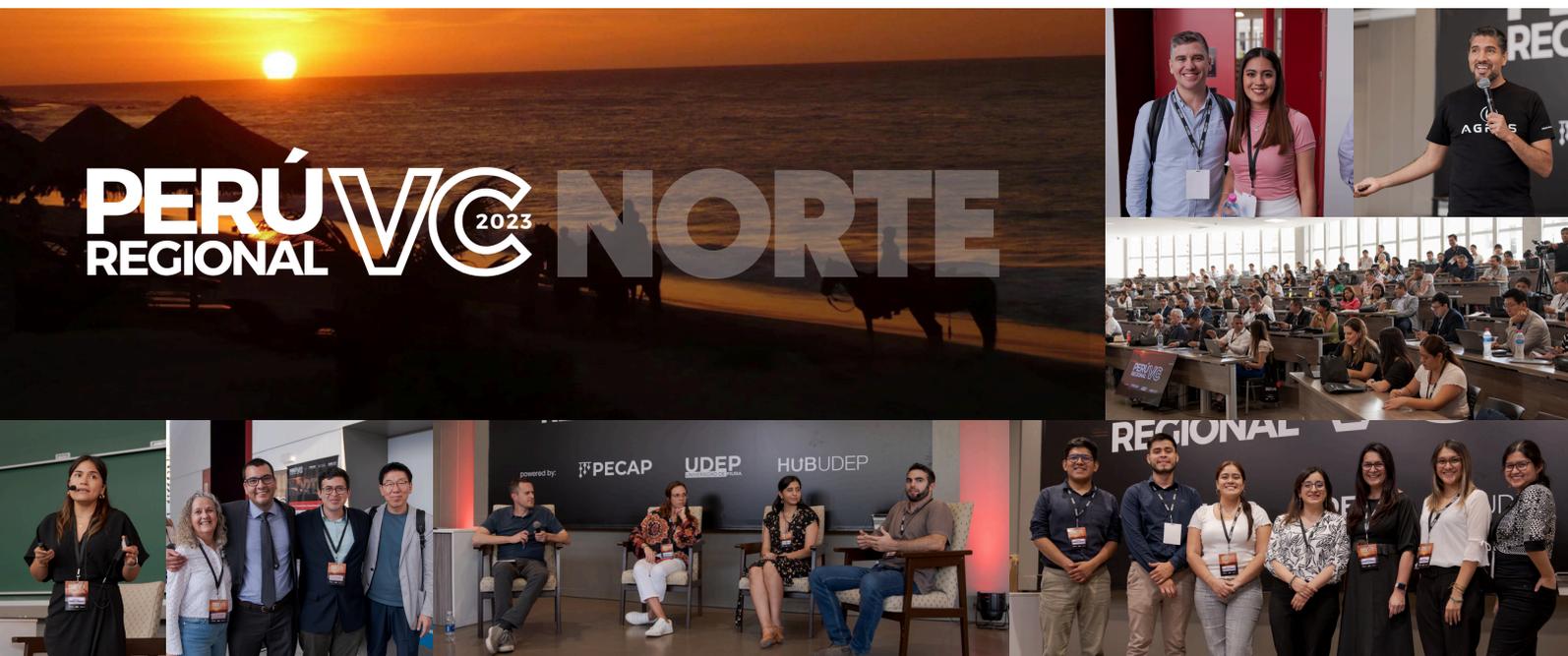
17
ESPACIOS

36
SPEAKERS

+05
CONEXIONES
POR PARTICIPANTE

80
NPS

93%
PROMEDIO DE
SATISFACCION



EVENTO NACIONAL

PERU VENTURE CAPITAL CONFERENCE PVCC23



Los días 29 y 30 de noviembre del 2023 se llevó a cabo la 8va Edición del evento bandera de Venture Capital en Perú, Peru Venture Capital Conference 2023 - PVCC23, en la ciudad de Lima.

El PVCC23, además de educar al ecosistema emprendedor peruano, buscó aumentar las conexiones entre Limited Partners (LPs) y fondos de Venture Capital, Corporates VC y corporates, e inversionistas y startups.

Resultados #PVCC23



1049
Asistentes



100

SPEAKERS

52 Speakers Nacionales
48 Speakers Internacionales



161

**FONDOS VC
INVERSIONISTAS**

109 Inversionistas Nacionales
52 Inversionistas Extranjeros



442

EMPRENDEDORES

386 Emprendedores Nacionales
56 Emprendedores Extranjeros



103

CORPORATIVOS

92 Corporativos Nacionales
11 Corporativos Extranjeros





we invest
+60
MUJERES
 CONFERENCIA-ALMUERZO

Aliados de Impacto
 Impulsamos economías de impacto
+60
ASISTENTES
 CONFERENCIA-ALMUERZO

prom perú
+60
ASISTENTES
 MESAS DE TRABAJO

SHIFT
+50
ASISTENTES
 OPEN INNOVATION CALL

ZEROQ
+30
ASISTENTES
 CHARLA



ACCESS

ACCESS+

02

FULL DAYS
 29 y 30 de nov.

558

REGISTRADOS

25

SESIONES
 Paneles, Keynotes,
 Sesiones Pitch
 Competition

08

CONTENIDO
 PARALELO
 100 participantes
 (Auditorio 2)

65

SPEAKERS
 Nacionales: 28
 Internacionales: 37

06

ESPACIOS DE
 NETWORKING

02

FULL DAYS
 29 y 30 de nov.

372

REGISTRADOS

12

SESIONES
 Fireside Chat,
 Roundtable,
 Workshop

35

SPEAKERS
 Nacionales: 24
 Internacionales: 11

06

ESPACIOS DE
 NETWORKING

75

NPS PVCC23
 ACCESS | ACCESS +

El **Pitch Competition PVCC23** nace con el objetivo de dinamizar el desarrollo del ecosistema peruano impulsando el crecimiento de los más apasionados emprendedores de la región en Perú conectándolos con inversionistas.



Propósito:

- Invertir en los mejores emprendedores locales o regionales que estén resolviendo problemas y dinamizando mercados relevantes en Perú.
- Atraer inversionistas institucionales e individuales internacionales y conectarlos con el ecosistema peruano.
- Brindar recursos valiosos y networking a emprendedores con operaciones en Perú.

Dinámica:

Se seleccionaron a 3 ganadores de cada categoría (Growth, Pre Revenue y Early Stage) para el cierre del evento “Premiación”



**Ganador
Growth**

forts

**Ganador
Pre-Revenue**



**Ganador
Early Stage**

El Pitch Competition fue posible gracias a nuestros partners: Amazon Web Services, B Venture Capital, ESAN y Salkantay Ventures y a nuestro Tech Partner: Charly.io



Perú Venture Capital // CONFERENCE 2023

Powered by: **PECAP**

VC LATAM SUMMIT 2023

En abril de 2023 se llevó a cabo la 3ra Edición del VC LATAM SUMMIT, evento organizado por las asociaciones de venture capital más importantes de América Latina. Este evento contó con la participación de más de 400 asistentes, entre ellos: principales actores de venture capital, corporate venture capital y family offices en un encuentro de networking y de exploración de oportunidades de inversión.

En abril de 2024, se llevó a cabo la 4rta. edición del evento en la ciudad de Miami, el cual, por segundo año consecutivo, se realizó en alianza con eMerge Americas en el marco del Miami Tech Month.



¡Socios PECAP presentes en el VC Latam Summit 2023!



ACTIVIDADES



Para la comunidad inversora y de emprendimiento organizamos espacios de networking y capacitación en temas de capital emprendedor.



Programa Startups for Industry

AHK Perú, PROMPERÚ, State of Bavaria y PECAP



Pitch Regional Co-Investment Latam Week 2023

Del 02 al 06 de Octubre

¡Estamos listos! Reserva tu agenda +40 startups presentarán su pitch durante la semana +100 inversionistas de Latam

02 LUNES, 03 MARTES, 04 MIÉRCOLES, 05 JUEVES, 06 VIERNES

BBVA Spark

Pitch Regional Co-Investment Latam Week 2023

ABVCAP, ACVC, AMEXCAP, ARCAP, BOCAP, CAPCA, COLCAPITAL, ECUACAP, PARCAPY, PECAP, VENEPCAPITAL y URUCAP



Serie de Webinars De Aceleradora a Fondo VC

UTEC Ventures y PECAP



Serie de Webinars ¿Cómo hacer una mejor elección de startups para tu portafolio?

SALKANTAY VENTURES, Emprende UP, APOYO Consultoría y PECAP



Serie de Webinars ¿Cómo hacer un buen pitch frente a un inversionista?

Winnipeg Capital, iThink VC, Brazil Venture Capital y PECAP



Serie de Webinars Generative AI: Oportunidad Histórica para VC's y Startups

ALBERTSONS y PECAP



Seminario Fundamentos de Venture Capital

ESAN y PECAP



Serie de Webinars Brechas de Género en la Industria Tech & VC

BCP, INCA Ventures, ALIVE Ventures y PECAP



Serie de Webinars Camino hacia el Exit

Freshmart, Joinnus, AVP Ventures y PECAP



Serie de Webinars ¿Dónde Constituir tu Empresa? Pros y Contra

JTC Group, Estudio Echecopar, KREALO y PECAP



Serie de Webinars Preparación del Data Room para una Ronda de Inversión

ALAYA CAPITAL y PECAP



Webinar Informativo Fomento de Capital de Riesgo en Emprendimientos Dinámicos y de Alto Impacto.

PROINNOVATE y PECAP



Serie de Webinars TERM SHEET: ¿Qué es? ¿Para qué? ¿Cuándo se usa?

Estudio Echecopar, KREALO, APOYO Consultoría y PECAP



Webinar informativo Training Session para Postular al FCEI

COFIDE y PECAP

ACTIVIDADES



TALLER PARA PERIODISTAS
Taller para Periodistas
El Ecosistema y Capital
Emprendedor en Perú
PECAP
El Ecosistema y Capital Emprendedor en Perú



REPORTE DE INVERSIONES
¿Reporte de Inversiones de Capital
Emprendedor Peruano 2022
AWS y PECAP



Lanzamiento
**Censo de Startups Peruanas
2023**
AWS, PRODUCE, PROINNOVATE y PECAP



Desayuno
**1er encuentro de Open
Innovation**
Wayra Hispam y PECAP



EVENTO
Meet Up Cocktail
ENTEL y PECAP



Desayuno
Fondos de Cayman | Amicorp
AMICORP y PECAP



SAVE THE DATE
Desayuno
**2do encuentro de Open
Innovation**
ENTEL y PECAP



PECAP
Challenge
NETWORKING - COCTEL
PECAP Challenge
AWS y PECAP



Desayuno
3er encuentro de Open Innovation
FERREYCORP y PECAP



PECAP
MEMBER TALKS
18:00 HRS
Martes, 05 de setiembre
AV. SANTO TORIBIO 143,
PISO 2, SAN ISIDRO
EVENTO
PECAP MEMBER'S TALK
iThink VC y PECAP



SAVE THE DATE
Close the year with us
2023
PECAP
CÓCTEL
Fin de año PECAP 2023
AWS y PECAP

2023

PRINCIPALES EVENTOS 2024



EVENTO INTERNACIONAL VC LATAM SUMMIT 2024

Organizado por: Asociaciones de Venture Capital de LatAm.
Fecha: 16 y 17 de abril
Lugar: Miami



Powered by:


EVENTO NACIONAL PERU REGIONAL VC CUSCO

Organizado por: PECAP e Innovandes Cusco
Fecha: 29 de febrero
Lugar: Cusco



Powered by:


EVENTO NACIONAL PERU REGIONAL VC SUR

Organizado por: PECAP
Fecha: 11 de julio
Lugar: Arequipa



Powered by:


EVENTO NACIONAL PERU VENTURE CAPITAL CONFERENCE 2024

Organizado por: PECAP
Fecha: 06 de noviembre
Lugar: Perú

PRINCIPALES EVENTOS DE LATAM

VII Congreso 2024

Organizado por: ColCapital
Fecha: 5 y 6 de marzo
Lugar: Bogotá

Cumbre 2024

Organizado por: AMEXCAP
Fecha: 19 y 20 de marzo
Lugar: México

Colombia Tech Week

Organizado por: Colombia Tech Week
Fecha: 26 de agosto al 01 setiembre
Lugar: Colombia

VC LATAM EuroMision

Organizado por: Asociaciones de VC de LatAm
Fecha: Por confirmar
Lugar: Por confirmar

LAVCA Week

Organizado por: LAVCA
Fecha: 8 al 11 de octubre
Lugar: Nueva York

Foro Argentino de Inversiones

Organizado por: ARCAP
Fecha: 29 de octubre
Lugar: Argentina

Cumbre 2024 ACVC

Organizado por: ACVC
Fecha: 19 y 20 de noviembre
Lugar: Chile

METODOLOGÍA

Reporte de Inversiones de Capital Emprendedor

La metodología del reporte sigue las mejores prácticas de tratamiento de información a nivel internacional y se ha basado en el reporte «PECAP's Data Management Guidelines and Process» realizado por Juan Savino, ex Head of Research de LAVCA.

La metodología del reporte ha consistido principalmente en recolectar información de inversión de venture capital de las organizaciones miembros de PECAP. La fuente primaria de recolección han sido los fondos de inversión, redes de inversión ángel, aceleradoras, fondos corporativos (CVC) y venture builders miembros de PECAP. Como fuente secundaria se ha recurrido a noticias, artículos y bases de datos públicas.

La recolección de información se realizó de manera semestral durante 2023 mediante una encuesta a los miembros asociados de PECAP. La encuesta recolectó información del monto invertido, tamaño de la ronda, instrumento de inversión, perfil del inversionista y sector de la startup. Asimismo, se ha logrado identificar la etapa de la startup por la madurez del negocio y la ronda de inversión levantada, ver definición en el glosario.

Para la elaboración de la base de datos de inversiones, se consideran a las startups que han sido fundadas por al menos un peruano(a) y tengan operaciones relevantes en Perú.

Para el análisis de la data se han diferenciado los montos invertidos entre inversión local e inversión internacional en las startups peruanas, ver definición en el glosario.

El reporte consolida información de financiamiento a través de inversiones a cambio de participación en acciones y deuda, por lo que las inversiones en términos de subsidios no están incluidas. Además, las compras o exits de las startups serán tratadas de forma independiente.

Las listas numeradas de startups del «Top 3» y «Top 20» se elaboraron en relación al capital levantado y mayor número de empleos generados, respectivamente. Por su lado, la selección de las startups peruanas para el «Top 3» fue realizada en base a la mayor cantidad de capital levantado en el periodo de análisis.

Por último, la sección de empleo ha considerado la metodología de «Top 20», promovida por Swiss EP. De esta manera, se han ordenado las startups reportadas por los miembros de PECAP en función a la cantidad de empleos generados y solo se han considerado las 20 compañías con el mayor número de empleos. A través de este enfoque, se prioriza a las compañías en relación al número de trabajadores. Además, el empleo se ha desagregado por género y la participación de la mujer en roles de liderazgo.

GLOSARIO

www.pecap.pe

Startups

Es un emprendimiento emergente (en etapas iniciales), con alto potencial de crecimiento, que intenta solucionar un problema grande. Su producto o modelo de negocio debe ser escalable, disruptivo y de base tecnológica.

- Startup peruana

Startup domiciliada actualmente en Perú o startup que sus primeras operaciones se iniciaron en Perú a pesar que se encuentre domiciliada actualmente en otro país. Mantiene una operación relevante en Perú.

Capital Emprendedor (Venture Capital)

También conocido como capital de riesgo, es una rama del capital privado (private equity) enfocado en invertir en startups a cambio de una participación accionaria. Es una inversión de alto riesgo, alta rentabilidad y de largo plazo. Se realiza en diferentes series (semilla, Serie A, Serie B, etc.).

Ronda de inversión / financiamiento

Es un proceso en el cual el emprendedor solicita capital a inversionistas ángeles o institucionales mediante instrumentos de inversión. De esta manera, los inversionistas pasan a formar parte del capital social de la startup. Asimismo, el tamaño de la

ronda de inversión estará relacionado a la etapa de la startup y el uso de capital.

Agentes de inversión / financiamiento

- Aceleradora de negocio

Organizaciones que desarrollan un programa para startups en etapa semilla cuyos principales componentes son la mentoría, la inversión y el acceso a red de contactos.

- Inversionista ángel

Persona natural con excedentes de capital que invierte, principalmente, en una startup en etapa semilla o temprana. Además del capital, el inversionista ofrece su experiencia, contactos y conocimiento para impulsar el rápido crecimiento de la compañía.

- Inversión corporativa

Inversión realizada por compañías en startups que, a diferencia de las firmas de corporate venture capital, se realiza de manera oportunista o esporádica. Para efectos del reporte, esta inversión se reporta dentro de «corporativa».

- Inversión de impacto

Es un tipo de inversión en startups o compañías maduras que, además del retorno financiero, tiene como objetivo cumplir con métricas de impacto, económico, social y ambiental.

- Red de inversionistas ángeles

Grupo de inversionistas ángeles. Suele tener un gestor de la red que presenta oportunidades de

inversión periódicamente. La red puede ser abierta o cerrada.

- Fondos de capital emprendedor

Es una firma de inversión compuesta por un patrimonio autónomo con aportes monetarios de inversionistas (limited partners) y un gestor (general partner). El objetivo de este último es identificar, evaluar y concretar inversiones en startups de diferentes etapas. Es una inversión minoritaria y de largo plazo.

- Fondos de corporate venture capital

Es una estrategia de innovación abierta de las corporaciones que implica contar con un componente sostenido de inversión. Las inversiones se realizan directamente por la compañía o a través de un vehículo de inversión específico. A diferencia de un fondo de capital emprendedor, las inversiones podrían ser mayoritarias en la startup y responden a objetivos estratégicos más allá de los financieros. Para efectos del reporte, esta inversión se reporta dentro de «fondo de inversión».

- Venture Builder

Una especie de factoría de startups que suele realizar adaptaciones de ideas o modelos de negocio que han demostrado tener cierta tracción o funcionar en otros países o mercados y tratar de replicarlos y aplicarlos al mercado local. Suele proporcionar recursos como las oficinas y servicios como el jurídico, administrativo, técnico, etc.

Etapas

- Presemilla (Pre-seed)

Etapa inicial de una startup en donde la compañía se encuentra en las primeras fases de ideación y validación del producto o servicio. La compañía regularmente levanta rondas menores a USD 0.5 millón.

- Semilla (seed)

Etapa inicial de una startup en donde la compañía se encuentra en las primeras fases de desarrollo, validación del producto o servicio y generación de ingresos. La compañía regularmente levanta rondas entre USD 0.5 millón y USD 2 millones.

- Temprana (early)

Etapa posterior a la semilla, en donde la startup ya cuenta con un equipo más consolidado y con un producto o servicio con mayor validación que podría manifestarse en actividad comercial inicial. En esta fase, el capital es utilizado para profundizar la expansión local e internacional de la compañía. La compañía la ha denominado como una Serie A o B, regularmente mayor a USD 1 millón.

- Crecimiento

Etapa posterior a la temprana, en donde la startup cuenta con un equipo de gestión más completo e ingresos en aumento sustancial. La compañía tiene un modelo de negocio definido y replicable manifestado en su alcance comercial a consumidores en diferentes

GLOSARIO

www.pecap.pe

países. En esta fase, la compañía levanta naturalmente Series C en adelante.

Monto invertido

Capital invertido por cada deal realizado y concretado (el capital fue desembolsado).

Instrumento de inversión

- Equity

Se refiere a inversiones a cambio de acciones ordinarias o preferentes de un startup. Regularmente, suele ser una participación minoritaria y con derechos políticos específicos.

- Nota convertible

Son préstamos de corto plazo otorgado por inversionistas a startups. Los inversionistas tienen la opción de convertir la nota en equity. Es utilizado en startups a fin de postergar la discusión sobre el valor de la compañía.

- SAFE

Es un contrato simplificado similar a una nota convertible, pero sin una tasa de interés o periodo de madurez. Incluye dos elementos claves para el cálculo del precio de la acción: cap de valoración y descuento. El SAFE desaparece cuando hay una ronda de inversión con equity o si hay un evento de liquidez (ej: venta total/parcial, salida al mercado público de valores y cierre de la compañía).

- Venture debt

Es un tipo de financiación híbrido en el que se combina la devolución del capital mediante el pago de los intereses como cualquier otro préstamo y el derecho de compra de acciones.

Sectores

- Agtech

Sector conformado por startups que utilizan la tecnología para mejorar o automatizar los procesos de agricultura, horticultura y acuicultura.

- Ecommerce

Sector conformado por startups que mejoran la modalidad de comprar y vender productos mediante tecnología.

- Edtech

Sector conformado por startups que mejoran el aprendizaje y desempeño de los alumnos y profesores mediante la gestión de procesos y recursos tecnológicos.

- Fintech

Sector conformado por startups que utilizan la tecnología para mejorar o automatizar los servicios y procesos financieros.

- Foodtech

Sector conformado por startups que buscan transformar la industria agroalimentaria logrando mejorar la calidad, sostenibilidad y eficiencia de cada etapa de la cadena alimentaria.

- Healthtech

Sector conformado por startups que brindan soluciones a las necesidades y problemas del sector de salud mediante innovación y tecnología.

- Insurtech

Sector conformado por startups que desarrollan productos tecnológicos para la industria de seguros.

Miembros PECAP

- Asociado

Organizaciones inversionistas de startups en capital semilla y emprendedor en Perú o América Latina. También, incluye facilitadores de inversión como redes de inversión ángel.

- Afiliado

Organizaciones indirectamente vinculadas al proceso de inversión en capital semilla y emprendedor en Perú o América Latina.

Asociación Peruana de
Capital Semilla y Emprendedor





Asociación Peruana de Capital Semilla y Emprendedor